

## UMOWA PARTNERSKA

zawarta dnia .....roku w **Czersku** pomiędzy:

"SoftMedica" Oprogramowanie Medyczne Tomasz Kaszubowski,  
ul. Tucholska 4, 89-650 Czersk,  
NIP 5551603228,  
zwanym dalej „**SoftMedica**”

a

zwanym dalej „**Partnerem**“

zawarta została umowa treści następującej:

### § 1

1. Przedmiotem Umowy jest świadczenie przez Partnera na rzecz SoftMedica, w zakresie działalności przedsiębiorstwa Partnera, usług polegających na stałym pozyskiwaniu, za wynagrodzeniem, klientów na oprogramowanie oferowane przez SoftMedica.
2. Informacje dotyczące wykonywanych usług Partner zobowiązany jest dostarczać SoftMedica.
3. SoftMedica nie jest zobowiązana do zawarcia umowy z klientem którego pozyskał Partner.
4. Partnerowi przysługuje wynagrodzenie opisane w §5 umowy wyłącznie w przypadku zawarcia przez SoftMedica umowy z klientem. Partnerowi nie będzie przysługiwać kolejne wynagrodzenie za kolejne umowy czy w sytuacji zmiany umowy zawartej z Klientem.

### § 2

1. Partner będzie wykonywał czynności określone w § 1 niniejszej umowy w ramach prowadzonej na swój rachunek działalności gospodarczej, na terenie powierzonego mu Regionu, określonego w § 4 ust. 2 niniejszej umowy.
2. W razie naruszenia powyższego obowiązku, od umów zawartych poza powierzonym mu Regionem Partnerowi nie przysługuje prowizja.
3. Partner zobowiązuje się do:
  - 1) pozyskiwania na rzecz SoftMedica zamówień na dostawy oprogramowania, które znajdują się w aktualnej ofercie SoftMedica,
  - 2) przechowywania i dostarczania klientom materiałów reklamowych i promocyjnych SoftMedica,
  - 3) zaznajamiania potencjalnych klientów z aktualną ofertą SoftMedica.

### § 3



[www.softmedica.pl](http://www.softmedica.pl)

biuro@softmedica.pl  
(52) 50 654 29

ul. A. Mickiewicza 2a  
89-650 Czersk

SoftMedica zobowiązuje się do:

- 1) dostarczania Partnerowi aktualnej oferty oferowanego oprogramowania, wraz z cennikiem. Partner nie jest uprawniony do dokonywania zmian cen oprogramowania SoftMedica ani zasad przyznawania upustów cenowych;
- 2) dostarczania Partnerowi materiałów reklamowych będących w dyspozycji SoftMedica;
- 3) przeszkolenia Partnera w pełnym zakresie swojej oferty handlowej.

## § 4

1. Partner może powierzyć, na własne ryzyko i odpowiedzialność, wykonanie czynności przewidzianych niniejszą umową osobie trzeciej. W takim przypadku Partner odpowiada za czynności osoby trzeciej, jak za własne czynności.
2. Partner zobowiązany jest do działania na terenie ..... SoftMedica ma prawo do nadania w danym Regionie statusu Partnera dowolnej ilości podmiotów.
3. Partner nie ma prawa do świadczenia usług w zakresie oprogramowania SoftMedica dla jednostek medycyny pracy szczebla wojewódzkiego, np. wojewódzkich ośrodków medycyny pracy.
4. Partner nie ma prawa do świadczenia usług klientom, którzy nie posiadają prawa do wsparcia w zakresie opieki autorskiej SoftMedica.

## § 5

1. Na wynagrodzenie Partnera z tytułu wykonywania obowiązków określonych w § 1 ust. 1 składa się prowizja od sprzedaży – zgodnie z załącznikiem nr 1.
2. Zapłata prowizji od sprzedaży następuje w terminie do 21 dni po dostarczeniu SoftMedica przez Partnera faktury, której wysokość zgodna jest z wysokością prowizji ustaloną wg zasad określonych w poprzedzających ustępach niniejszego paragrafu.
3. Zapłata wynagrodzenia stałego i prowizji od sprzedaży następuje przelewem na rachunek bankowy Partnera: .....

## § 6

1. W czasie trwania umowy, a także po jej rozwiązaniu lub wygaśnięciu, Partner zobowiązuje się do zachowania w ścisłej tajemnicy wszelkich informacji programowych, handlowych, organizacyjnych, baz klientów SoftMedica, nieujawnionych do wiadomości publicznej (tajemnica przedsiębiorstwa).
2. W przypadku rozwiązania lub wygaśnięcia umowy Agent zobowiązuje się do zwrotu SoftMedica wszelkich dokumentów i innych materiałów dotyczących tajemnicy przedsiębiorstwa jakie sporządził lub otrzymał w czasie trwania umowy albo w związku z jej wykonywaniem, włączając w to ich kopie papierowe, a także zapisy na innych nośnikach informacji, najpóźniej w dniu rozwiązania lub wygaśnięcia umowy.
3. W przypadku naruszenia przez Partnera któregokolwiek z postanowień niniejszego paragrafu, zapłaci on SoftMedica karę umowną w wysokości 5.000,00 zł za każde naruszenie, w przypadku naruszenia przez Partnera więcej niż jednego z postanowień niniejszego paragrafu



łączna kara umowna nie może być wyższa niż 50.000,00 zł. Niezależnie od kar umownych SoftMedica ma prawo do dochodzenia odszkodowania w pełnej wysokości.

## § 7

1. Umowa zawarta została na czas określony od ..... do ..... i może być rozwiązana z zachowaniem 30 dniowego okresu wypowiedzenia.
2. SoftMedica może rozwiązać umowę ze skutkiem natychmiastowym, jeżeli Partner podejmuje działania sprzeczne z interesami SoftMedica, a w szczególności:
  - 1) uporczywie narusza postanowienia niniejszej umowy, w szczególności zaniedbuje obowiązki wynikające z niniejszej umowy,
  - 2) dokona oszustwa lub podejmie inne działania w złej wierze w stosunku do SoftMedica,
  - 3) działa na szkodę klientów SoftMedica,
  - 4) nie wypełnia ciężących na nim z mocy niniejszej umowy obowiązków,
  - 5) w inny sposób działa na szkodę SoftMedica i jego klientów.
3. Partner może rozwiązać umowę bez wypowiedzenia jeżeli SoftMedica uporczywie narusza postanowienia niniejszej umowy.
4. W przypadku zaprzestania wykonywania przez Partnera niniejszej umowy, bez zachowania podanych wyżej zasad jej rozwiązania, Partner zapłaci SoftMedica karę umowną w kwocie 5.000,00 zł, co nie pozbawia SoftMedica prawa do dochodzenia odszkodowania w pełnej wysokości.

## § 8

1. Partner nie jest uprawniony do odbioru zapłaty za oprogramowanie.
2. Partner nie jest uprawniony do przyjmowania i składania jakichkolwiek oświadczeń w imieniu SoftMedica.

## § 9

Wszelkie załączniki wskazane w treści niniejszej umowy stanowią jej integralną część.

## § 10

Wszelkie zmiany niniejszej umowy wymagają zachowania formy pisemnej w postaci aneksu do umowy podpisanego przez każdą ze stron, pod rygorem nieważności.

## § 11

W kwestiach nieuregulowanych niniejszą umową stosuje się przepisy Kodeksu cywilnego.

## § 12



Wszelkie spory wynikłe na tle wykonywania niniejszej umowy strony poddają rozstrzygnięciu przez Sąd właściwy rzeczowo i miejscowo dla siedziby SoftMedica.

## § 13

Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze Stron.

**SoftMedica**

**Partner**



[www.softmedica.pl](http://www.softmedica.pl)

biuro@softmedica.pl  
(52) 50 654 29

ul. A. Mickiewicza 2a  
89-650 Czersk

Tabela prowizji sprzedażowych dla Partnera.

LP	Próg sprzedaży	Prowizja w % brutto
1	Do 20 licencji.	20 %
2	Od 21 do 40 licencji.	30 %
3	Od 41 wzwyż.	40 %

Uwagi:

Osiągnięcie progu sprzedaż jest rozpatrywane w okresie trwania całej umowy partnerskiej.

